

Изменения № 1
Положения о закупочной деятельности
акционерного общества «Аэропорт Салехард» от 07.12.2018 г.

1. Раздел 1 пункт 1.8.2. подпункт 5 изложить в редакции:

5) сведения о начальной (максимальной) цене договора, либо формула цены и максимальное значение цены договора, либо цена единицы товара, работы, услуги и максимальное значение цены договора;

2. Раздел 1 пункт 1.8.2. подпункт 7 изложить в редакции:

7) обоснование начальной (максимальной) цены договора, либо цены единицы товара, работы, услуги, с учетом или без учета расходов на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей;

3. Раздел 1 пункт 1.8.7. изложить в редакции:

1.8.7. Извещение о закупке является неотъемлемой частью документации о закупке. Сведения, содержащиеся в извещении о закупке, должны соответствовать сведениям, включенным в документацию о закупке. В них отражаются:

- способ осуществления закупки;
- наименование, место нахождения, почтовый адрес, адрес электронной почты, номер контактного телефона Заказчика;
- предмет договора с указанием количества поставляемого товара, объема выполняемой работы, оказываемой услуги, а также краткое описание предмета закупки в соответствии с ч. 6.1 ст. 3 Закона N 223-ФЗ (при необходимости);
- место поставки товара, выполнения работы, оказания услуги;
- сведения о начальной (максимальной) цене договора, либо формула цены и максимальное значение цены договора, либо цена единицы товара, работы, услуги и максимальное значение цены договора;
- срок, место и порядок предоставления документации о закупке, размер, порядок и сроки внесения платы, взимаемой Заказчиком за предоставление данной документации, если такая плата установлена, за исключением случаев предоставления документации о закупке в форме электронного документа;
- порядок, дата начала, дата и время окончания срока подачи заявок на участие в закупке (этапах конкурентной закупки) и порядок подведения итогов конкурентной закупки (этапов конкурентной закупки);
- адрес электронной площадки в информационно-телекоммуникационной сети Интернет (при осуществлении конкурентной закупки в электронной форме);
- иные сведения, определенные настоящим Положением.

4. Раздел 1 пункт 1.8.18. изложить в редакции:

1.8.18. Начальная (максимальная) цена.

1.8.18.1. Определение начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком), определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги, определения максимального значения цены договора производится с применением одного или нескольких следующих способов:

- 1) метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка);
- 2) нормативный метод;

- 3) тарифный метод;
- 4) проектно-сметный метод;
- 5) затратный метод;
- 6) иные методы.

1.8.18.2. Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) заключается в установлении начальной (максимальной) цены договора на основании информации о рыночных ценах идентичной Продукции, планируемой к закупке.

При применении метода сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) информация о ценах на Продукцию должна быть получена с учетом сопоставимых с условиями планируемой закупки коммерческих и (или) финансовых условий поставок Продукции.

При применении метода сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) Заказчик может использовать обоснованные им коэффициенты или индексы для пересчета цен Продукции с учетом различий в характеристиках Продукции, коммерческих и (или) финансовых условий поставок Продукции.

В целях применения метода сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) могут использоваться общедоступная информация о рыночных ценах на Продукцию в соответствии с подпунктом 1.8.18.9. настоящего пункта, информация о ценах на Продукцию, полученная по запросу Заказчика у поставщиков (подрядчиков, исполнителей), осуществляющих поставки идентичной Продукции, планируемой к закупке, а также информация, полученная в результате размещения запросов цен на Продукцию в единой информационной системе.

Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) является приоритетным для определения и обоснования начальной (максимальной) цены договора. Использование иных методов допускается в случаях, предусмотренных подпунктами 1.8.18.3 – 1.8.18.6 настоящего пункта.

1.8.18.3. Нормативный метод, под которым понимается расчет цены договора на основе нормативов. Нормативный метод применяется в случае, если правовыми актами установлены нормативы в отношении товаров, работ, услуг (в том числе их предельная стоимость, количество (объем), качество), которые предполагается закупать.

1.8.18.4. Тарифный метод применяется Заказчиком, если в соответствии с законодательством Российской Федерации цены закупаемой Продукции подлежат государственному регулированию или установлены муниципальными правовыми актами. В этом случае начальная (максимальная) цена договора определяется по регулируемым ценам (тарифам) на Продукцию.

1.8.18.5. Проектно-сметный метод применяется при закупке работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства и текущему ремонту зданий, строений, сооружений, помещений. Проектно-сметный метод заключается в установлении начальной (максимальной) цены договора на основании проектной документации (включающей сметную стоимость) и (или) сметы (сметного расчета), разработанных в соответствии с законодательством Российской Федерации.

1.8.18.6. Затратный метод применяется в случае невозможности применения методов, предусмотренных подпунктами 1.8.18.2. – 1.8.18.5. настоящего пункта, или в дополнение к этим методам. Данный метод заключается в определении начальной (максимальной) цены договора как суммы произведенных затрат и обычной для определенной сферы деятельности прибыли. При этом учитываются обычные в подобных случаях прямые и косвенные затраты на производство или приобретение и (или) реализацию Продукции, затраты на транспортировку, хранение, страхование и иные затраты.

Информация об обычной прибыли для определенной сферы деятельности может быть получена Заказчиком исходя из анализа договоров (контрактов), размещенных в единой информационной системе, других общедоступных источников информации, в том числе информации информационно-ценовых агентств, общедоступных результатов изучения рынка, а также результатов изучения рынка, проведенного по инициативе Заказчика.

1.8.18.7. Иные методы могут применяться в случае невозможности применения для определения начальной (максимальной) цены договора, методов, указанных в подпунктах 1.8.18.2. – 1.8.18.6. настоящего пункта. В этом случае в обоснование начальной (максимальной) цены договора Заказчик обязан включить обоснование невозможности применения указанных

методов.

1.8.18.8. При обосновании начальной (максимальной) цены договора Заказчик вправе использовать Методические рекомендации, утвержденные приказом Минэкономразвития России от 02.10.2013 N 567 "Об утверждении Методических рекомендаций по применению методов определения начальной (максимальной) цены контракта, цены контракта, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем)".

1.8.18.9. К общедоступной информации о ценах на Продукцию, которая может быть использована для целей определения начальной (максимальной) цены договора, относятся:

1) информация о ценах на Продукцию, содержащаяся в договорах (контрактах), которые исполнены и по которым не взыскивались неустойки (штрафы, пени) в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств, предусмотренных этими договорами;

2) информация о ценах на Продукцию, содержащаяся в рекламе, каталогах, описаниях товаров и в других предложениях, обращенных к неопределенному кругу лиц и признаваемых в соответствии с гражданским законодательством публичными офертами;

3) информация о котировках на российских и иностранных биржах;

4) информация о котировках на электронных площадках;

5) данные государственной статистической отчетности о ценах на Продукцию;

6) информация о ценах на Продукцию, содержащаяся в официальных источниках информации уполномоченных государственных органов и муниципальных органов в соответствии с законодательством Российской Федерации, законодательством субъектов Российской Федерации, муниципальными нормативными правовыми актами, в официальных источниках информации иностранных государств, международных организаций или иных общедоступных изданиях;

7) информация о рыночной стоимости объектов оценки, определенной в соответствии с законодательством, регулирующим оценочную деятельность в Российской Федерации;

8) информация информационно-ценовых агентств, общедоступные результаты изучения рынка, а также результаты изучения рынка, проведенного по инициативе Заказчика, в том числе на основании договора (контракта), при условии раскрытия методологии расчета цен, иные источники информации.

1.8.18.10. При обосновании начальной максимальной цены договора (НМЦД) при получении коммерческого предложения от физического лица (в том числе самозанятого) в НМЦД включаются суммы, обязательных платежей и сборов, связанных с оплатой договора.

1.8.18.11. Начальная (максимальная) цена договора (НМЦД) закупки неконкурентным способом может указываться как с учётом НДС, так и без НДС.

1.8.18.12. Обоснование начальной (максимальной) цены договора оформляется документально с указанием:

1) применяемых методов;

2) источников информации о ценах на Продукцию (без указания сведений о лицах, представивших такую информацию);

3) расчета начальной (максимальной) цены договора (при наличии).

1.8.18.13. Обоснование начальной (максимальной) цены, оформленное в соответствии с подпунктом 1.8.18.12 настоящего пункта, является неотъемлемой частью Документации о закупке. Материалы, использованные в качестве источников информации о ценах на Продукцию и на основании которых проведено обоснование начальной (максимальной) цены договора, хранятся вместе с Документацией о закупке.

1.8.18.14. Обоснование начальной (максимальной) цены договора не применяется для закупок, стоимость которых не превышает размеров, предусмотренных пунктом 1.4.10 подпункт 1 настоящего Положения.

1.8.18.15. Порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчёта сумм, подлежащих уплате в ходе исполнения договора, определяется как произведение цены за единицу товара (работы, услуги) на объём поставленного товара (выполненной работы, оказанной услуги) при разовых поставках (работах, услугах), или как сумма таких произведений при периодических поставках (работах, услугах).

5. Раздел 2 дополнить пунктом 2.7.10. в редакции:

2.7.10. «Если конкурс признан несостоявшимся вследствие поступления заявки на участие в таком конкурсе от одного участника закупки, с таким участником при условии, что он будет допущен к участию в конкурсе и его конкурсная заявка соответствует требованиям, изложенным в конкурсной документации, а также с единственным допущенным к участию в конкурсе участником, может быть заключен договор как с единственным участником».

6. Раздел 4 дополнить пунктом 4.6.14. в редакции:

4.6.14. «Если запрос предложений признан несостоявшимся вследствие поступления заявки на участие в таком запросе предложений от одного участника закупки, с таким участником при условии, что он будет допущен к участию в запросе предложений и его заявка на участие в запросе предложений соответствует требованиям, изложенным в документации о проведении запроса предложений, а также с единственным допущенным к участию в запросе предложений участником, может быть заключен договор как с единственным участником».

7. Раздел 5 дополнить пунктом 5.4.11. в редакции:

5.4.11. «Если запрос котировок признан несостоявшимся вследствие поступления заявки на участие в таком запросе котировок от одного участника закупки, с таким участником при условии, что он будет допущен к участию в запросе котировок и его заявка на участие в запросе котировок соответствует требованиям, изложенным в документации о проведении запроса котировок, а также с единственным допущенным к участию в запросе котировок участником, может быть заключен договор как с единственным участником».

8. Раздел 7 дополнить пунктом 1.4.33. в редакции:

1.4.33. «Заключаются договора на оказание услуг по сертификации, лицензированию или паспортизации».